



SALES MANAGER

(M/W/D) AB SOFORT

Die Firma Horn GmbH ist ein inhabergeführtes, mittelständisches Unternehmen und beschäftigt über 130 Mitarbeiter. Mit hoher Kompetenz werden maßgeschneiderte Lösungen für den industriellen Wärmeeinsatz entwickelt und gefertigt. Vervollständigt wird unser Sortiment von leitfähigen Elektroden für die Medizin- und Labortechnik sowie von Fahrradkomponenten. Mit weltweit über 6 Millionen flexiblen Heizsystemen im Einsatz zählen wir seit langem zu den Marktführern der Branche.

IHRE AUFGABEN

- Eigenverantwortliche Akquise neuer Kundenbeziehungen
- Bestandskundenpflege zur Optimierung des Cross-Selling
- Betreuung des gesamten Vertriebszyklus vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss
- Auftragsabwicklung im Inland und Ausland (Zollabwicklung)
- Erfassung von Angeboten inkl. Nachverfolgung
- Reklamationsmanagement
- Unterstützung des Head of Sales bei der Identifizierung und Entwicklung neuer Märkte

WAS SIE MITBRINGEN

- Abgeschlossenes Studium oder kaufmännische / technische Ausbildung mit Abschluss
- Mehrere Jahre Berufserfahrung im Bereich Vertrieb
- Starke Kundenbindung und Kundenorientierung
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Betriebswirtschaftliches / analytisches Denken
- Hohe Kommunikationsfähigkeit / Sozialkompetenz
- Teamplayer mit interkultureller Kompetenz
- Erweiterte MS-Office & ERP Kenntnisse
- Kommunikation und Schriftverkehr in deutscher und englischer Sprache, weitere Sprachen sind von Vorteil

WIR BIETEN IHNEN

- Sicherheit: Anstellung in einem weltweit agierenden, inhabergeführten Unternehmen
- Atmosphäre: Hervorragendes Arbeitsklima und eine faire Arbeitskultur mit ausgeprägtem Wir-Gefühl
- Kurze Wege: Flache Hierarchien und eine offene Feedbackkultur
- Ausgeprägte „Life-Work-Balance“: flexibles Gleitzeitmodell ohne Kernzeit
- Bezuschusste Vermögensbildung
- Hofmann Menü-Manufaktur
- Corporate Benefits
- Gruppenunfallversicherung
- Mitarbeiterparkplätze

Lust auf Karriere bei einem Hidden Champion? Sie schätzen einen offenen und freundlichen Umgang in einem zukunftsorientierten Unternehmen? Dann sollten wir uns kennen lernen.